

# STATISTIQUES À DEUX VARIABLES

## Table des matières

I. Statistiques à une variable (rappels) .....	1
II. Statistiques à deux variables .....	1
II.1 Késako ? .....	1
II.2 Ajustement affine .....	2
II.2.1. Méthode graphique .....	3
II.2.2. Méthode des moindres carrés .....	4

## I. Statistiques à une variable (rappels)

**Définition** : Soient  $x_1, y_1, \dots, x_p$  les valeurs distinctes d'une série statistique et  $n_1, n_2, \dots, n_p$  les effectifs correspondants.

$$\text{Moyenne : } \bar{x} = \frac{n_1 x_1 + n_2 x_2 + \dots + n_p x_p}{n_1 + n_2 + \dots + n_p} . \quad \text{Variance : } V = \frac{n_1 x_1^2 + n_2 x_2^2 + \dots + n_p x_p^2}{n_1 + n_2 + \dots + n_p} - \bar{x}^2 .$$

$$\text{Écart-type : } \sigma = \sqrt{V} .$$

Dans la pratique, on préfère l'écart type à la variance car l'écart type peut être comparé à l'ordre de grandeur des valeurs, ce qui n'est pas le cas de la variance.

Exemple : les 31 élèves d'une classe de Première ont obtenu les notes suivantes à un contrôle de mathématiques.

Notes : $x_i$	7	8	9	10	11	12	13	14
Effectif : $n_i$	1	5	4	12	5	3	0	1

**Moyenne** :  $\bar{x} =$  .....

**Variance** :  $V =$  .....

**Écart-type** :  $\sigma =$  .....

En pratique, pour l'écart-type, on prend la calculatrice (voir *fiche calculatrice*) et on trouve :

$$\sigma \approx \dots .$$

## II. Statistiques à deux variables

### II.1 Késako ?

Dans certains cas, il semble exister un lien entre deux caractères d'une **série statistique à deux variables**, par exemples : entre le poids et la taille d'un nouveau-né, entre la consommation et la vitesse d'une voiture, etc. Ce lien n'est pas nécessairement une relation de cause à effet : la vente des crèmes solaires semble liée à celle des crèmes glacées sans qu'aucune des deux soit la cause ou la conséquence de l'autre (toutes deux sont certainement des conséquences d'un autre phénomène : l'ensoleillement).

Dans ces cas là, il peut être intéressant d'étudier simultanément deux caractères d'une même population. Les résultats peuvent alors être présentés sous différentes formes (tableaux, graphiques, etc).

### Exemple 1

Au cours du premier trimestre de cette année, une entreprise a lancé la commercialisation d'un accessoire « C » nécessaire à la pose de son produit « B ». On dispose des quantités vendues par zones de vente :

Zones	Nombre d'unités de B vendues : $x_i$	Nombre d'unités de C vendues : $y_i$
1	4 000	2 400
2	2 000	1 200
3	6 000	3 000
4	3 000	1 500
5	3 000	1 200
6	6 000	2 700

### Exemple 2

Pour des véhicules légers de la gammes de 9-11 CV fiscaux, roulant en palier (ou en descente), on a relevé les consommations moyennes et les vitesses suivantes :

Vitesse en km/h : $x_i$	10	20	30	40	50	60	70	80	90
Consommation en l/100 km : $y_i$	16,5	11,5	9,0	7,5	6,8	6,6	7,0	7,5	9,0

**Définition** : Sur des individus d'une population, on réalise simultanément N observations de 2 caractères quantitatifs x et y.  
L'ensemble des N couples  $(x_1; y_1), \dots, (x_N; y_N)$  où  $x_1$  et  $y_1, \dots, x_N$  et  $y_N$  sont les valeurs observées de x et de y, est appelée **série statistique à 2 variables x et y**.

Le plan étant muni d'un repère, nous pouvons associer au couple  $(x_i; y_i)$  de la série statistique double, le point  $M_i$  de coordonnées  $x_i$  et  $y_i$ . L'ensemble des points  $M_i$  obtenus constitue le **nuage de points** représentant la série statistique.

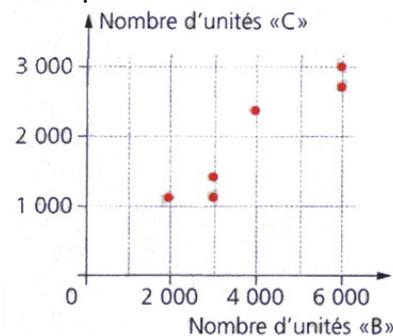


Figure 1

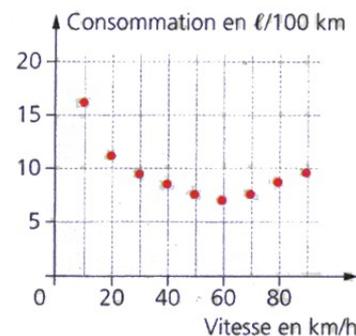


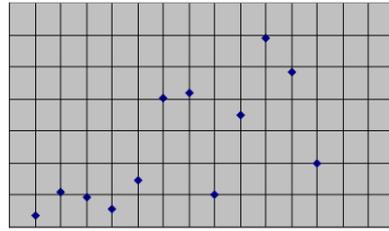
Figure 2

## II.2 Ajustement affine

Dans les exemples 1 et 2, nous obtenons les nuages des figures 1 et 2. Le nuage étant dessiné, on peut essayer de trouver une fonction  $f$  telle que la courbe d'équation  $y=f(x)$  « passe le plus près possible » des points du nuage. C'est ce qu'on appelle un **problème d'ajustement**.

- Dans l'exemple 1, on peut penser qu'en première approximation, une droite D peut être tracée au voisinage de ces 6 points. On dit alors que l'on a un **ajustement affine**.
- Dans l'exemple 2, un ajustement affine ne semble pas approprié : on peut penser à « approcher » le nuage par une parabole.

On peut trouver des nuages dont les points sont dispersés de façon quelconque, notamment lorsqu'il n'existe aucun lien entre  $x_i$  et  $y_i$ , par exemple :



Lorsqu'on pense pouvoir réaliser un ajustement affine d'un nuage, il peut sembler intéressant, avant de tracer la droite, de placer le point dont l'abscisse est la moyenne  $\bar{x}$  des abscisses  $x_i$ , et l'ordonnée la moyenne  $\bar{y}$  des ordonnées  $y_i$ .

**Définition** : on appelle *point moyen* d'un nuage de  $n$  points  $M_i$  de coordonnées  $(x_i; y_i)$  le point  $G$  de coordonnées  $x_G = \bar{x}$  et  $y_G = \bar{y}$ .

Dans l'exemple 1, le point moyen  $G$  est (4 000 ; 2 000) car :

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

[placer ce point sur la figure]

### II.2.1. Méthode graphique

On considère à nouveau le nuage de points de l'exemple 1.

On se propose, à partir des quantités vendues, de faire des prévisions de vente de produit C pour d'autres chiffres de ventes du produit B. Un moyen d'y parvenir est de tracer « au jugé » une droite  $D$  passant le plus près possible des points du nuage et d'admettre que les chiffres de vente  $y_i$  du produit C et  $x_i$  du produit B sont liés par l'équation  $y = ax + b$  de  $D$ .

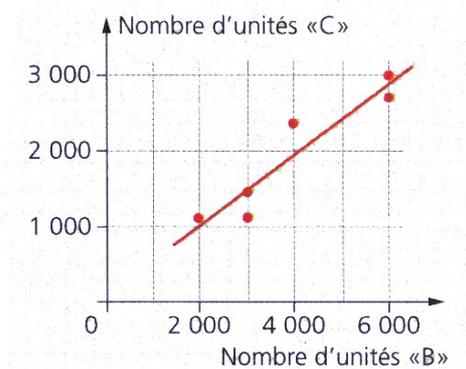


Figure 3

*Remarque* : la méthode graphique a l'avantage de sa simplicité apparente et de sa rapidité ; cependant, chaque utilisateur de cette méthode peut tracer une droite différente, ce qui pose le problème du choix entre plusieurs propositions.

## II.2.2. Méthode des moindres carrés

Une entreprise s'intéresse au lien entre ses dépenses publicitaires et son chiffre d'affaires : elle recueille les données suivantes, exprimées en millions d'euros, portant sur cinq périodes où les dépenses publicitaires sont notées  $d_1, d_2, \dots, d_5$  et les chiffres d'affaires  $c_1, c_2, \dots, c_5$ .

Dépenses publicitaires : $d_i$	0,5	2,0	2,9	4,5	5,6
Chiffre d'affaires : $c_i$	35	37	75	92	90

On représente ces données par cinq points  $M_i$  dans un repère où les dépenses publicitaires sont en abscisse et les chiffres d'affaires en ordonnée :  $x_i = d_i$  et  $y_i = c_i$ .

Ce nuage de cinq points semble suffisamment allongé pour justifier un ajustement affine...

Mais le problème est de déterminer quelle droite est susceptible de remplacer « au mieux » ce nuage de points !

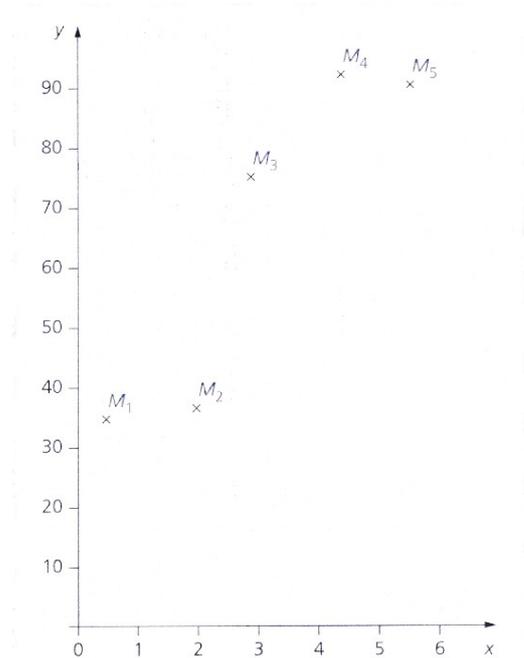


Figure 4

La **méthode des moindres carrés** consiste à déterminer la droite d'ajustement  $\mathcal{D}$  telle que la somme  $P_1M_1^2 + \dots + P_5M_5^2$  soit minimale.

Cette droite s'appelle **droite de régression linéaire<sup>1</sup> de y en x**, et passe par le point moyen du nuage (propriété admise).

La calculatrice<sup>2</sup> (ou un tableur) nous donne directement une équation de cette droite :

```
LinearReg
a =12.7681874
b =26.2186189
r =0.91843781
r^2=0.84352801
MSe=163.502794
y=ax+b
```

COPY

Ici, on considère donc que la droite  $\mathcal{D}$  a pour équation réduite :  $y = 12,768x + 26,219$ .

Cette relation nous permet d'**estimer**, par exemple, le montant du chiffre d'affaires  $c$  (en millions d'euros) associé à des dépenses publicitaires  $d$  de 3,5 millions d'euros :

$$c = 12,768 \times 3,5 + 26,219 \text{ donc } c \approx 70,907.$$

**Remarque :** graphiquement, on peut observer sur la figure 5 que le point de la droite  $\mathcal{D}$  d'abscisse 3,5 a une ordonnée proche de 70,9.

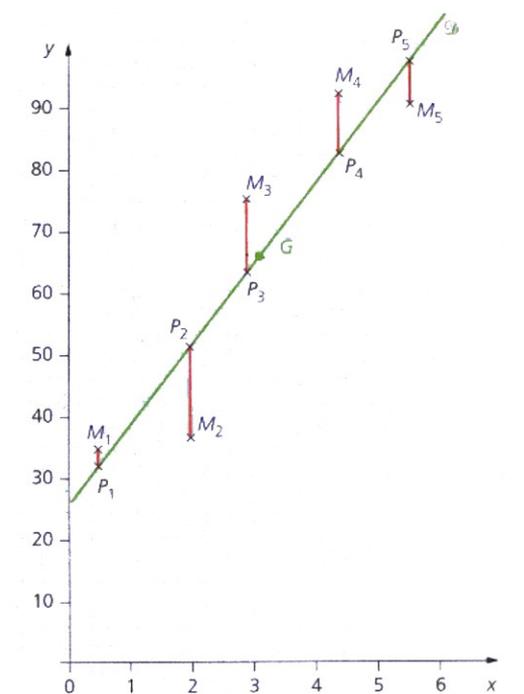


Figure 5

1 En latin, *gradus* signifie « pas » ou « marche ». *Régression* signifiait donc à l'origine « marcher en arrière ». Le statisticien anglais Francis Galton, cousin de Charles Darwin, introduisit ce terme en 1885. Travaillant sur l'hérédité, il cherchait à « expliquer » la taille des fils en fonction de celle de leur père : il constata que lorsque le père était plus grand que la moyenne, son fils avait tendance à être plus petit que lui et, a contrario, que lorsque le père était plus petit que la moyenne, son fils avait tendance à être plus grand que lui. Il y avait donc régression au sens courant du terme... Ce travail amena Galton à développer sa théorie *regression toward mediocrity*.

2 **CASIO** : page 331

**TEXAS INSTRUMENTS** : page 327